caishu11 / January 28, 2013 05:08PM

溢價的幕後推手

影響價格最重要的因素，顯然是人們對于彩色寶石的青睞，而溢價的兩個重要推手之一就是稀缺性。既要有無與倫比的色彩，還要尺寸大，天然彩色寶石已非常罕見。Hadjibay舉了一個例子，現在僅有1%的緬甸紅寶石算得了上品，毫無瑕疵的寶石幾乎不可能找到。[url=http://congmeili.cocolog-nifty.com/blog/2013/01/post-7cd5.html][color=white][size=1px]初見[/size][/color][/url]

另一個推手，是祖傳寶石，或是很久之前從那些著名礦井裏挖出的寶石，而這些位于克什米爾、緬甸、哥倫比亞的礦井現在已經停產，或是無法再產出同等質量的寶石。于是，珠寶商們熱衷于從“老宅子”中搜尋古董或頂尖珠寶，然後在拍賣會上出售，或是作爲個人收藏。[url=http://blog.she.com/kertty/view/21011963/2013/01/25/%E7%9B%B8%E6%9C%89%E5%BF%83%E7%94%9F][color=white][size=1px]相有[/size][/color][/url]

作爲全球最有影響力的珠寶買家之一，Alisa 甚至從自己的顧客手中回購珠寶。David 是蘇富比拍賣行歐洲和中東珠寶部的總監，負責蘇富比位于瑞士的業務，他非常看好那對1921年的耳環，不但曾是皇室所有物，還鑲嵌著11克拉的頂級緬甸紅寶石，于11月14日在日內瓦拍賣。根據估計，這對耳環的價值遠遠超過3,330,500瑞士法郎，約合2,239,931英鎊。他說：“寶石的出產地仍然是影響價格的重要因素。”[url=http://blog.qlep.com/blog.php/220923/716836][color=white][size=1px]まだ道[/size][/color][/url]

另一個參雜其中的因素在于，一直以來，鑽石因其奪目的光彩而大出風頭，雖然在2008年有小幅下降，隨後又一路狂飆，如今已達到了天文數字。狡猾的買家們爲了獲利，早已在保險箱中收藏了不少完美無缺的D級巨型鑽石。而現在，他們將目光轉向了彩色寶石。隨著了解的加深，他們意識到，這些彩色寶石的升值空間巨大。[url=http://plaza.rakuten.co.jp/morningglorycla/diary/201301250000/][color=white][size=1px]のんび[/size][/color][/url]

Robert是在洛杉矶工作的寶石獵人，他同樣認爲藍寶石最具潛力。一顆質地上乘的未加工藍寶石，售價在20萬到40萬英鎊之間，而一顆同規格的鑽石卻需要150萬英鎊。[url=http://billnimei.livejournal.com/2158.html][color=white][size=1px]夢一場[/size][/color][/url]

在最近他接到的訂單中，10克拉以上、質地上乘的古董彩色寶石的需求翻番，同時，購入和賣出這樣的寶石已成爲他的主要工作。“可能是因爲這些寶石的價格比鑽石低，當然也有部分原因是鑒定技術的進步，使得認證結果的一致性更高。”[url=http://jessicamm.reisebloggo.de/109003/25105-30340-22899-26379-21451/][color=white][size=1px]我的[/size][/color][/url]