

caishu11 / September 22, 2012 10:09AM

### [如果你沒有熱情能打動誰](#)

我成爲一名推銷員，並非命中注定；成爲一名優秀的推銷員，也並非命中注定。先前，我從來沒想過，我會靠推銷吃飯；現在，我卻因推銷而聞名。命運反複，誰能預料！[\[url=http://www.voiceblog.jp/diwon/1797192.html\]](http://www.voiceblog.jp/diwon/1797192.html)[\[color=white\]\[size=1px\]power\[/size\]\[color\]\[url\]](#)

起初，我是一名職業棒球手，效力于約翰斯頓隊，甲級球隊，月薪 1 7 5 美元，因此我的[\[欣賞雨季愛情故事網\]](#)生活所迫，因此，我只想試一試。8 個月後，我準備退出。

如果我的奮鬥沒有成功，我不知道是否會用這樣的態度來看待當時的困難：[\[url=http://kuku22.insanejournal.com/18959.html\]](http://kuku22.insanejournal.com/18959.html)[\[color=white\]\[size=1px\]Solar\[/size\]\[color\]\[url\]](#)

“那一段日子真是折磨人啊，你實在是看不到一點希望。開始，他們總是鼓動說‘某某某又簽下一單，提成多少’，我熱血沸騰：他簽一單等于我做一年，幹嘛還不行動呢？可是 8 個月下來，我什麼都沒有拉到。既然不適合做推銷，還待在那裏幹什麼？！”

我又開始翻招聘廣告了。無意中翻到了戴爾·卡耐基先生的成功學講座。他的名聲我早聽說了，抱著死馬當作活馬醫的態度，我決定去聽聽。[\[url=http://sugger.blogzoom.fr/1039591/The-concept-of-new-energy-sources/\]](http://sugger.blogzoom.fr/1039591/The-concept-of-new-energy-sources/)[\[color=white\]\[size=1px\]sources\[/size\]\[color\]\[url\]](#)

誰能想到，戴爾·卡耐基先生隨手一指，竟要我當場發言。惶惶無主中，我戰戰兢兢立起身來，感覺手無處放，結結巴巴吐出一點聲音來。

“等一等，先生，請等一等！”戴爾·卡耐基先生搖頭擺尾，毫不客氣地打斷我，“拿出生氣來，年輕人！您這樣講話，哪一個愛聽？沒有熱情，能打動誰？”[\[url=http://derde230.auto-blog.fr/313633/Solar-energy-development-history/\]](http://derde230.auto-blog.fr/313633/Solar-energy-development-history/)[\[color=white\]\[size=1px\]energy\[/size\]\[color\]\[url\]](#)

戴爾·卡耐基先生就此大談“熱情”話題。講到激動處，他揮手摔斷了一條椅腿，演講也戛然而止。聲音洪亮，感情飽滿，目光堅定，意氣奔放，余音繞梁，回腸蕩氣，這就是我對那堂課的印象。

“沒有熱情，能打動誰！”那晚我失眠了，反複念叨著那句話。

“閒談多含情，話終有余響”。他的熱情就是這樣的麼？我的熱情在哪裏呢？紐黑文的快樂時光爲什麼一去不複返了呢？我的熱情消失了，我的生命枯萎了。我怎麼能這樣呢？不！決不！我怎能一事無成！”

“現在不奮鬥，更待何時？等我老了嗎？那怎麼行啊！我怎能隨波逐流！”一夜輾轉反側，我決定要改變自己的命運。太陽升起，我又一次聽見了婉轉的鳥叫。[\[url=http://xxb41.manablog.jp/archives/31\]](http://xxb41.manablog.jp/archives/31)[\[color=white\]\[size=1px\]ignored\[/size\]\[color\]\[url\]](#)

那天打出的第一個電話，我永生不忘。我精神飽滿，信心十足，沒有任何畏懼。那一次真是速決戰，對方立刻答應面談。會談時，我熱情洋溢，妙語如珠，對方當場就簽了單。他是費城的谷物商安蒙斯先生。他說：“如果我的員工都有您這樣的熱情，我的生意一定能好十倍。”然後我們成了好朋友。他是我的第一個顧客，我一輩子都記得他。 []

從那一天起，我感受到奮鬥的樂趣，第一次體會到“做自己主人”的美好感覺：沒有熱情能打動誰！

---