

HP / February 18, 2010 01:31AM

[\[訪談\]\[鋼鐵業\] 中小企業看 ECFA：良藥亦毒藥 / TVBS](#)
[TVBS 2010/02/16 蔡祐吉](#)

兩岸積極洽簽ECFA，過去幾十年撐起台灣經濟半邊天的中小企業主們，卻憂心這帖藥方，如果使用不當，可能「良藥變毒藥」，提早讓中小企業生存不下去。今天的ECFA大透視系列報導，資深記者蔡祐吉、潘郁文將帶您前進機械製造產業的第一線，聽聽中小企業主的聲音，了解他們所需要的協助與建議。

海協會會長陳雲林(2009.12.22)：「推動建立兩岸經濟合作架構，這樣一個架構協議，是一個純粹的經濟議題，確實是刻不容緩的事情。」

海基會董事長江丙坤(2009.12.22)：「結論都是互利雙贏的。」

兩岸兩會負責人相見歡，異口同聲說，要趕快簽署ECFA，但是到底什麼是ECFA，簽ECFA有什麼好處和壞處，老百姓卻一直霧煞煞。國民黨籍立法委員侯彩鳳(2009.12.17)：「到底ECFA是什麼碗糕，不要污衊我們勞工，（請來）一流的講師，我們勞工都在睡。」

根據經濟部的官方報告，台灣會因為ECFA而受惠的，包括塑膠、機械、紡織，石化、煤製品及鋼鐵等產業，以鋼鐵業的鍍鋅鋼捲為例，台灣一年，銷往中國大陸的數額，超過一百億元，目前的主要對手，是日本和南韓，但是如果未來不必再付出百分之八的關稅，很有可能進一步擊退日韓，拉高在中國市場的佔有率。

不過相對地，大陸廉價鋼鐵製品，也會銷來台灣，未來新蓋的建築物，使用的就可能是大陸鋼筋，同樣的，在台灣奮鬥多年的，中小型製造業與模具業，也將因為上中下游，廠商接連外移，而被連根拔起。

製造業者潘建芳：「台灣的模具工業，雖然是現在比較精密，比較有優勢，但是如果不再考慮，跟著系統廠走，跟著組裝廠走的話，可能競爭力會越來越弱，甚至於把整個行業，整個市場都拱手讓給大陸。」

潘建芳在高雄縣燕巢鄉，設廠生產家具五金，及三C外殼等產品，他自豪地拿出大陸貨做比較，指出台灣的技術跟精緻度，大陸根本不是對手。

製造業者潘建芳：「這裡的角度是90度的，我們台灣做的公差，就是90度加減2度，絕對保證，在這個公差範圍之內，很精密很密合，我們看過那個大陸的產品，也是做90度，但他們的公差，可能是加減5度到8度，也是可以用但是不密合，裝起來不精密，會卡卡的甚至於會有噪音。」

雖然台灣產品的品質，目前為止，還是比大陸貨好得多，但是製造業的產能在萎縮，卻也是不爭的事實。TVBS記者蔡祐吉：「實地走訪南部，第一線的工廠，跟中小企業主，深度訪談之後可以發現，其實訂單銳減的效應，並不是在兩岸，決定簽署ECFA之後，才出現事實上廠商外移的狀況，已經逐年地嚴重化，如何救亡圖存，考驗的是政府，能不能拿出一套具體的辦法。」

鏡頭轉到另一家工廠，這裡是專門，切割不銹鋼片的廠房，在不銹鋼業屬於中游，負責人蔡永輝說，ECFA還沒簽，他就已經感受到下游，一百多家廠商，投資腳步放緩的效應，大家都不知道，自己的產品，未來到底有沒有能力，跟大陸產品競爭。

鋼材業者蔡永輝：「如果說我們的下游廠商，本身他的產品相當有競爭性，也許他可以在台灣增加投資，然後把他的產品做大，做得更精緻，銷往中國大陸去，那如果說相對地，沒有這些競爭條件之下，相對地我想慢慢，是不是就會萎縮下來。」

不過儘管台灣的產量在減縮，中小企業主們還是認為，簽署ECFA，是非走不可的一條路。製造業者潘建芳：「台灣中小企業的未來，沒有ECFA，沒有兩岸自由貿易的，簽訂的話，台灣會慢慢失去機會，最後就是沒有機會，簽ECFA，可能是還有更多機會，但是簽ECFA下去，如果沒有很好的計畫，跟配套的話，可能會台灣的企業，會死得更快，等於是台灣的市場，讓人家長驅直入。」

鋼材業者蔡永輝：「ECFA我們簽這是必然的嘛，東協簽了以後，我們台灣再不簽的話，我們怎麼走，簽了以後我們能夠享受的，中國市場這麼大，中國市場不是我們想怎麼樣，就能怎麼樣，你一定要有相當的能耐，所以機會來了機

會來，你能夠把握這個機會嗎，你要把握這個機會，你本身就要有這個能耐。」

蔡老闆講的這個能耐，其實就是中小企業主，最大的共同心聲，也是他們最希望政府，必須提供的協助。製造業者潘建芳：「我們不知道怎麼去開發，知道他有這個市場，知道大陸最近的，經濟成長很快，已經產生一些大陸的新貴，但是這些人在哪裡，在這麼大的中國裡，我們怎麼去挖掘他們的市場，怎麼去凝聚他們的市場，我們不知道怎麼做，因為我們都是中小企業啊。」

在商言商，中小企業主坦言，他們不像大企業，有專門的團隊，在研究大陸市場，他們希望政府輔導，在市場開發，與智慧財產保障方面，提供協助，讓他們有根留台灣的本錢，否則的話，在市場接近性，以及成本等因素的考量下，工廠搬光光，早晚全部撤離台灣，絕對不是危言聳聽的事。

Edited 1 time(s). Last edit at 02/18/2010 01:56AM by HP.

HP / February 18, 2010 01:38AM

[\[訪談\]\[農業\] 不增開放陸農產 農民憂馬守不住 / TVBS](#)
[TVBS 2010/02/15 蔡祐吉](#)

政府希望在今年，和對岸簽署ECFA兩岸經濟合作架構協議，但直到現在，簽ECFA到底是好是壞，許多民眾還是有疑慮；尤其在攸關中南部農民生計的部分，儘管馬總統宣示，不會增開農產品進口之門，不過農民們依舊忐忑不安。TVBS製播的「ECFA大透視」系列報導，資深記者蔡祐吉、潘郁文，首先就要從「農業」切入，看看ECFA對農民的影響，以及農民該如何化危機為轉機？

7年前，白米炸彈客楊儒門藉由10多起白米炸彈案，試圖阻止政府開放外國稻米進口，全台震驚；7年後，政府積極推動兩岸簽署ECFA，大陸農產品大舉進軍台灣的疑慮再起，馬英九總統親上火線消毒。

嘉義縣民雄鄉鎮北村長黃憲耀：「簽ECFA以後，是否開放中國農產品進口？」總統馬英九：「沒有，沒有要開放。」黃憲耀：「這是百姓最煩惱的。」馬英九：「不是，不是，台灣跟大陸討論有關ECFA，沒有要開放大陸農產品到台灣。」

馬英九總統斬釘截鐵，保證不會多開放任何一項農產品，但農民的不安，還是四處可見，當年的炸彈客，2年前開始在全台灣各地的農友家奔走，用自己的力量，協助農民提升轉型。

楊儒門：「我們不能說一直說，我們如果簽了，什麼水果要賣給大陸，什麼水果要賣給大陸，你相反地沒有講到說，什麼東西中國大陸之後會賣來台灣，就是對台灣農業的影響，會造成哪一部分影響，你還是要講清楚。」

台灣智庫引用海關進出口統計資料，發現以2008年為例，中國大陸的水果賣進台灣的金額，是台灣賣去對岸的5倍，在目前還有830項大陸農產品，禁止或限制進口的情況下，就已經是如此，萬一市場真的開放，情況勢必更嚴重，更何況馬政府沒說出口的是，ECFA的內容不是台灣說了算，必須兩岸都認同才行。

大陸商務部最近公開的一份研究報告就點出，中國大陸對台灣商品全面開放，台灣卻未履行加入WTO的承諾，仍禁止中國大陸2194項農工產品輸入，是不合理的限制，相當程度反映出對岸的態度，也讓民眾再度疑慮，馬政府上了談判桌，究竟守不守得住。

果農劉錫洲：「那現在政府講那麼多，講那麼多說對我們農民，一定是有利的怎麼樣，簽了這個以後，有編列450億的經費，來保障我們的勞工，既然簽這個那麼好，他為什麼要編那麼多的經費，來給勞工呢？表示勞工以後沒飯吃，等著政府來救濟啊！」

劉錫洲在東勢老家，種柿子種了16年，他口中的450億，指的其實是勞委會承諾編列的364億勞工照顧方案，數字雖然有誤，背後的邏輯卻很清楚，他想問的是，政府既然說農民不會受影響，又何必編列救濟經費？

同樣擔心的還有畜牧業者，遠景基金會的調查研究指出，因為ECFA而增加的失業人口，可能多達12萬人，其中農牧業就佔了2萬1千人。養羊農黃源波：「唉，現在茫茫然，不知道要怎麼辦，也是走一步算一步，跟一般農業也是

一樣，你全部都開放進口的話，很多人沒有辦法生存。」

如果說農牧業者的短期危機，是不確定政府跟對岸談判，能不能堅守保護農產品底線，那麼長期危機就將是，在自由貿易的精神下，市場終究必須開放的問題。

簽訂ECFA初期，兩岸可以自己決定，給對方什麼好處，但是WTO也規定，雙方不能永遠處在協商過程，因此最遲10年，兩岸之間，9成以上商品的關稅，仍必須降為零，大陸低成本商品，狂銷台灣的惡夢還是會出現。

不過並不是所有農友都不知道能怎麼辦，有一個組織早在5年前，就已經開始佈局，將MIT的農產品，打進大陸市場。

TVBS資深記者蔡祐吉：「這一箱箱等待裝櫃，運送到大陸的柳丁，代表的是台灣農業的出路與希望，而箱子上台灣優質柳丁，上頭的『優質』兩個字，則是讓台灣跟大陸，未來在簽署ECFA之後，台灣農業還能夠維持競爭力的重要關鍵。」

台南縣的玉井鄉農會，在總幹事黃澄清的帶領下，成功將台灣水果行銷大陸，不但為台南的芒果、楊桃、柳丁，殺出一條血路，甚至還跨界，幫台東的鳳梨釋迦、還有嘉義的蓮霧，搭起兩岸之橋，黃澄清認為，ECFA也可以成為台灣的機會點。

玉井鄉農會總幹事黃澄清：「我們可以像以前所說的『反攻大陸』，把我們的東西，我們反過來推銷過去，可能對我們的產業，會有更大的幫忙。」

黃澄清很早就體認到，要維繫台灣農業命脈，必須把握住大陸市場，他親自到大陸進修博士學位，廣泛結交當地的官員與進口商，在ECFA衝擊來臨之前，就已經站穩腳步。

黃澄清：「我也曾經碰到很多大陸的代理商進口商，要求我幫他們進口台灣的稻米到大陸，尤其是產地幾個農會的總幹事一直在拜託，但是我告訴他，現在目前的法令規範我們沒辦法，把我們台灣優良的良質米，尤其是東部的這些良質米，沒辦法銷售到大陸，那如果簽了之後，不是從危機變成一個轉機了嗎？」

玉井鄉農會有自信，在ECFA簽署相關法規鬆綁之後，帶領台灣各地農會前進大陸市場；另一方面，曾經在台灣加入WTO時，以白米炸彈激烈手法，向政府表達抗議的楊儒門，則是以個人的力量，在台灣推廣農學市集，輔導各地農民種出優質稻米，抓住台灣消費者的胃。

楊儒門：「我們如果今天，好，我們把柿子要外銷出去到外國，產業界有人來嘛對不對，官方會派人代表嘛，學界會介入說，我們要如何種會比較好，但是就兩個人沒來，一個就是防檢局沒來，檢疫局沒有出現，檢疫局沒有出現，你就沒有標準化下去到外國了嘛，第二個外貿單位沒出現，你要做你就把真實的人，該做的從產地到平台，平台到銷售，到外國的所謂的通路這一塊，你不要中間只找兩個人，但是缺少最後一個，後來還是賣不出去啊！」

冰庫裡成箱的水果，即將啟程銷往中國大陸，如果每一個地區的農會，都有這樣的實力，如果政府主管單位，能落實輔導最前線的農民轉型，讓台灣水果成為「精緻」的代名詞，創造產品差異化，並且協助農民找到適當的通路，把精緻的高單價水果，一方面打入對岸金字塔頂端的市場，一方面鞏固原有的台灣地盤，簽署ECFA之後，危機也有機會化為轉機。

Edited 1 time(s). Last edit at 02/18/2010 01:57AM by HP.

HP / February 18, 2010 01:45AM

[\[訪談\]\[毛巾業\] 簽ECFA在即 毛巾窟心事誰人知 / TVBS](#)

兩岸簽訂ECFA之後，受到影響最大的，將會是台灣傳統勞力密集型產業，像是毛巾、寢具等等。這些產業如何因應？他們希望政府提供什麼樣的協助？今天的ECFA大透視系列報導，資深記者蔡祐吉、潘郁文，要帶您實地走訪有「台灣毛巾窟」之稱的雲林縣，了解傳統產業的心聲，以及自救的策略。

勞工：「ECFA！ECFA！反對！反對！殺人！台灣製造！台灣製造！」

幾百位來自中台灣，雲林的民眾，專程上台北向官方喊話，他們憂心政府未來，和對岸簽署ECFA，可能犧牲本土，傳統產業的權益。勞工：「ECFA反對！ECFA反對！ECFA殺人！」

從台北的眼光看，這只是一場常見的小規模集會，但是從民眾的角度出發，這麼多老弱婦孺，為什麼要拖著年邁身軀，來舉牌綁布條，背後卻是攸關無數，弱勢家庭生計的無奈。毛巾廠員工蘇麗玉：「大家不知道不知道台灣貨，都買大陸的，買一買用一用再丟掉，不如來買這邊，買我們台灣的，用得不錯，我們才有工作做，不然怎麼有工作做。」

根據中華經濟研究院的研究報告，ECFA一旦簽署，台灣的傳統勞力密集型產業，像是毛巾、寢具、成衣等，都將因為成本太高，無法和大陸貨競爭，受到負面的影響。毛巾廠員工蘇麗玉：「不好啦，大陸不好啦，不要跟他們簽下去啦，簽了之後我們又要沒工作了，就跟以前一樣了。」

一頭銀髮的蘇麗玉，如同許許多多，跟她一樣的工人，她們說不出，到底什麼是ECFA，卻都很害怕，兩岸簽了ECFA之後，她會沒有工作可以做，因為早在十多年前，台灣加入WTO那一回，蘇麗玉就已經嘗過一次失業的滋味。

當時，有台灣毛巾窟之稱的雲林縣，擁有200多家毛巾工廠，但是加入WTO，大舉開放大陸，及東南亞毛巾進口後，台灣毛巾瞬間失去競爭力，工廠一家一家關門，10年來關掉四分之三，剩下不到50家工廠，近幾年靠著高額反傾銷稅，拉高大陸毛巾成本，讓台灣毛巾暫時得以喘息，也讓許許多多的「蘇麗玉」，好不容易有機會，再回到熟悉的毛巾業，她們唯一的希望，就是保住自己的這份工作。

員工怕老闆，也怕毛巾家族第二代廖啟宏，原本有滿腹理想，要把家裡頭老一代的織造機器換新，但是ECFA還沒簽，就已經出現的訂單銳減效應，卻讓他不敢再輕舉妄動。

毛巾廠第二代負責人廖啟宏：「變成我們的銷售商，也不敢跟我們下訂單，因為沒有什麼配套嘛，就是我們工作12個小時，現在可能不到8個小時，而且又變成週休二日，我比較怕的是，以後可能會比以前更嚴重。」

陳舊的織造機，還在線上賣力編織著，一條一條的毛巾，業者感嘆這樣根本賺不到錢，維持運作只是為了，不讓員工沒有飯吃。轉個彎來到另一家工廠，這裡是毛巾製造的中游，漂染機器運作時，散發的大量蒸汽，讓前方的視野一片模糊，這也是毛巾業者跟工人們，最真實的心情寫照。

TVBS資深記者蔡祐吉：「從除漿、漂染、平整到烘乾，這整個過程，只是繁複的毛巾製造過程，當中的一小部分，光是這家工廠，30多名員工，加上50多個配合的廠商，如果營運不下去的話，至少就有1千多個家庭，會受到影響。」

業者呼籲政府相關單位，在簽署ECFA之前，一定要具體照顧到傳統產業。雲林縣毛巾產業科技發展協會創會理事長周清源：「能夠不簽是最好，因為如果簽下去，我們的台灣的傳統產業，一定打擊是非常大的以外，在失業率很慘的狀況之下，一定會再深化。」

毛巾廠負責人李應興：「幫我們訂一個退場機制，萬一如果像以往，這樣大的影響打下來，我們馬上啟動這個機制，不然我們現在怕得要命，政府說沒影響你們不用怕，你說不會我說會，萬一如果會的話，會的話我們再來，啟動這個機制嘛。」

同樣屬於傳統產業，寢具製造業

也面臨了，ECFA的強力挑戰。TVBS資深記者蔡祐吉：「看似簡單的車縫工作，其實背後還是需要，相當程度的專業和技術，以我們所在的，這家寢具工廠為例，在1998年，之前的全盛時期，它的員工高達40個人，每天可以生產700到800件的床單跟床罩，但是在最近10年，受到加入WTO之後，大陸跟越南，大量的廉價寢具進口的影響，這裡的員工只剩下10個人，而多數機台，就像您看到的這樣，全部都被閒置著。」

這是自動的拉布機，這都已經11年到現在，造價70萬只用2次，工廠老闆黃光藝眼眶泛淚，指著這台自動拉布機說，前幾年花大錢買進的新機器，用沒兩次就閒置至今，許多地方都已經生了厚厚一層鏽，這種感覺不是，心痛兩個字足以形容。

台灣寢具團結聯盟理事長黃光藝：「42個人同時開動的時候，那種平車拷克熱鬧的聲音，就像早期70年代的那種樂景，整個台北市繁華的社會，那種的感覺，每天起來都覺得有希望，因為每一天都有在賺錢，心情也覺得很好，但是到現在，聽到只剩下10名，剩10名員工的聲音，這種聲音啾啾，零零落落的聲音，這種讓人家覺得，越來越沒希望

的感覺。」

不甘心自己的努力付諸流水，黃光藝這幾年，積極串連傳統產業，催生台灣精品館，希望藉由政府的協助，在台灣大陸乃至世界各地，設置專賣MIT精品的場所，讓消費者有管道可以買到，貨真價實的台灣精品，也讓台灣的傳統產業，可以維持一線生機。

台灣寢具團結聯盟理事長黃光藝：「大家對台灣製造的產品，認同度很高，但是很無奈買不到，所以我積極推動，台灣製造精品館，當然是希望，大家可以買得到，台灣製的產品，當然我也有私心，我也希望自己買得到。」

設計台灣製造標章，打造台灣精品館，業者的自力救濟還不只這些，也有業者把眼光放遠，爭取代理國外知名品牌，如哆拉A夢、海綿寶寶，紐約洋基隊的毛巾產品加工，把生活日用品變成收藏品，價格翻兩番，用不同方式擦亮MIT的招牌，也試著為自己的事業，打出一條生路。

Edited 1 time(s). Last edit at 02/18/2010 01:57AM by HP.

HP / February 19, 2010 11:05PM

[\[訪談\]\[房地產\] 搭ECFA順風車 房股市可賺一筆](#)
[TVBS 2010/02/19 蔡祐吉](#)

說到ECFA跟你我的關係，許多投資人可能會想：是不是有機會藉著ECFA，在股市或房地產投資方面賺上一筆？今天的ECFA大透視系列報導，資深記者蔡祐吉、潘郁文就尋訪專家，從投資的角度，來看兩岸簽訂ECFA前後，投資人該如何佈局？以及如何搭上ECFA議題列車獲利。

MOU剛上路，ECFA還沒簽，大陸炒樓團，就已經一團接一團，高調來台踩線探路，就連海協會長陳雲林，訪台的第一站，也被安排去參觀豪宅。

嗅覺敏銳的建商跟代銷業者，早已經嗅出景氣回溫的效應，他們看好兩岸經濟加速互動，可望讓更多台商回鄉置產，因而加快推案腳步，光是今年第一季，就預估將爆出，上千億台幣的巨量推案，房價還看漲1成，台北市的預售屋，每坪幾乎都衝上100萬新台幣。房地產業者賴正鎰：「這個ECFA完畢之後，大家都在預期，所以最近半年多來，像我們在新莊副都心，還沒有公開，樣品屋都還沒好，我們的銷售說明還沒印好，就賣完了，這次是我過去在十幾年，這段期間都沒有看到的現象，表示一個很明確地一個，就是說所有人看好未來，兩岸的交流會帶動全世界，全球到台灣來的投資，台灣全面地國際化，會帶來整個，台灣產業的商業機會。」

建商坦言，民眾的預期心理，是最好的銷售題材，樂觀派的看法甚至是，從商辦到住宅，未來都一片大好。房地產業者賴正鎰：「第一個影響最大的，是商業不動產，就是廠辦店面，這個當然會帶動住宅，我剛才提到說，他必須要來租房子，或是買辦公室，完畢之後就是要有人來工作，租金上來之後，住宅就會跟著起來，尤其台灣現在住宅的自有率，已經有88%了，表示只要房屋一漲價，有88%的人都會受益，那我想應該都會，舉雙手贊成的。」

不過並非所有人都這麼樂觀，長期觀察台灣房地產的專家，分析從ECFA簽訂後，到大陸資金與企業，什麼時候會真正到位，可以發現，這段獲利之路還很漫長。房地產專家田大權：「ECFA簽訂之後，其實它真正會，跟我們之前講的說，就是說早期收穫的產業，對不對，這些產業偏重泛製造業為主，那製造業其實會使用的，其實是工業廠房和工業土地，因為它是製造，那事實上如果沒有，帶動到服務業的話，它其實不會實際使用到商辦，尤其是像一些什麼，科學園區的商辦，其實這些來看，跟他們的實用性，是有落差的，這個東西長線是看好的，但是短期內我覺得是要觀察。」

房地產專家田大權：「我覺得總的態度來說，是樂觀的，但是不要要求不要期待能夠，短期獲利短期賺兩成，賺一倍那種暴利，也許它不如你想像的這麼好，也許它需要一點時間，MOU簽訂之後，兩岸的金融業務往來，事實上大陸的企業，要能夠看到中國大陸的銀行，在台灣設分行，這還有一段時間呢，所以在這些狀況之下，你說現在投資個店面，以後租給大陸的銀行，也許真的至少還要，3、5年的時間，可能想太久了。」

專家提醒投資客當心，但還有許多民眾更擔心的是，一旦ECFA簽署，兩岸交流更加頻繁後，大量陸資熱錢湧入台灣，可能會造成房價高漲，一般市井小民，更加買不起房子的效應。投顧總經理蔡明彰：「不要把陸資想得太可怕，因

為實際上，我們早就開放了，我們拿開陸資，美國人、日本人、新加坡人，全世界人都可以到台灣買房子，事實上你說開放的幾十年來，有美國人在台灣，炒作房地產嗎？好像完全沒有聽過，所以其實這個部分，我們如果放開來看，陸資如果你要把它當作全球經濟體的一個，一種資金，當然它還是要看投資報酬率，要看我們台灣，有沒有相對的前景可以看，所以我覺得大家放寬心去看，不要認為說陸資來，一定會惡意地炒作，其實他們在中國大陸，也是一樣將本求利，在看投資報酬率的，所以不要太擔心，不用把陸資視為洪水猛獸，其實沒有那麼嚴重。」

相較於房地產，股市的投資，比較有短期獲利空間，但是分析師警告，要藉ECFA題材獲利，投資人必須小心再小心。投顧總經理蔡明彰：「你一定要記得，你要提前2、3個月就買相關的受惠的股票，但是也要很理智地，一旦簽成了之候，是你股票賣出的時候。」

蔡明彰強調，不但進場時機要拿捏準確，選股標的也要緊抓住，ECFA的受惠產業。投顧總經理蔡明彰：「受惠的產業，第一個是在石化工業，其次呢紡織、汽車、金融，再到電子的話這次會談面版，但是比較不受到重大影響，就是世界級的，我們的這些電子，應該跟這議題比較沒有關聯。」

政府跟中國大陸簽署ECFA，投資人在意能不能荷包滿滿，學者更憂心的，則是台灣競爭力的一去不返。經濟日報總主筆馬凱：「我們從今年開始，就一定會感受到，我們的出口市場的百分之六十五，就是東協加一，所以將來東協加一之後，百分之六十五的市場裡面，凡是他們能生產的東西，你都會碰到百分之九的關稅，我們今天這個微利時代，你哪裡去找百分之九來減價，那將來何處去，台灣今天出口已經這樣可憐，如果再受到，百分之六十五的市場，被競爭者用沒有關稅，把這個市場拿走，台灣將來要怎麼樣發展。」

TVBS記者蔡祐吉：「從今年元旦開始，東協加一正式上路，東南亞國家跟中國大陸，進出口免關稅，這讓台灣產業界，感受到的壓力是愈來愈沉重，灣在早已經，輸在起跑點的情況之下，能不能夠藉由簽署ECFA，取得這張如同進入，自由貿易市場的門票，開始亡羊補牢急起直追，答案已經不言自明。」
