

HP / February 25, 2011 02:55AM

[\[國際合作\] 印度省長：已預留台灣園區土地 \(2011.02\)](#)

「台灣是硬體製造專家，印度則見長於軟體，雙方合作，將可創造雙贏局面。」這句話說得不錯！另外，從文中看來，這位省長看起來很有 sense。

( [中央社記者何宏儒阿默達巴德24日專電](#)

) 行政院經濟建設委員會主任委員劉憶如今天拜會印度古茶拉底省省長莫迪時，莫迪表示，已在首府阿默達巴德旁邊預留「台灣工業園區」土地，盼台商前往投資、創造雙贏。

劉憶如傍晚率「行政院印度招商參訪團」部分團員拜會古茶拉底 ( Gujarat ) 省省長莫迪 ( Narendra Modi )。莫迪派出警車為她的座車開道，抵達省府大樓後，由中華民國駐印度代表翁文祺陪同拜會。

莫迪表示，印度可望成為全球最大3G、4G市場，若台灣與古省在研發 ( R&D ) 工作上合作，將可幫助台灣製造業進入印度這個廣大市場。他並指出，古省正致力打造全亞洲最大的太陽能園區，這也是雙方可以合作的方向。

他還說，已在阿默達巴德旁邊標定區塊，預留「台灣工業園區」 ( Taiwan Industrial Park ) 土地，希望台商未來前往投資。他認為，台灣是硬體製造專家，印度則見長於軟體，雙方合作，將可創造雙贏局面。

莫迪同時感謝翁文祺經常對台商行銷古茶拉底省。他說，每次見到翁文祺就感覺很投緣。他表示，台灣方面這次派出如此龐大代表團訪問古省，他也將在最短時間內派遣高階代表團回訪。

今天的正式拜會歷時約1小時，莫迪並招待劉憶如、翁文祺及訪問團其他成員享用茶點。他提到2000年擔任印度人民黨 ( BJP ) 秘書長時，曾受邀訪台10天，見過時任台北市長的總統馬英九。

由於莫迪是素食主義者，當時照顧他起居的接待單位，曾熱情地為他準備了15道菜的素食晚餐，讓他印象深刻，也相當感動。

---

HP / February 25, 2011 03:12AM

[\[國際合作\] 劉憶如印度招商 兩國企業實質交流投資 \(2011.02\)](#)

( [中央社記者何宏儒印度阿默達巴德24日專電](#) ) 「行政院印度招商參訪團」還未返台就傳出好消息！4家印商準備向 [遠雄自由貿易港區](#) 租用廠房；旭能光電則敲定將與5家印商合作，生產或出售薄膜太陽能電池模組。

招商團今天抵達第3站古茶拉底 ( Gujarat ) 省阿默達巴德 ( Ahmedabad ) 舉辦投資說明會，吸引50餘家印商與會；省政府科技廳官員薩克納 ( Ravi S. Saxena ) 應邀致詞。

活動開始前，遠雄自由貿易港區董事長葉鈞耀上午一見到帶隊招商的行政院經濟建設委員會主任委員劉憶如，便趨前道謝。他說，已有多家印商主動接觸，希望在自貿港區設置配銷中心或化學品物流中心。其中較明確的潛在客戶，新德里和孟買 ( Mumbai ) 各有兩家。

4家業者當中，已在高雄和台南設有辦公室的H PChemical，現在計劃將觸角延伸到台北，印度公司總經理預訂在3月的第2週，親赴遠雄自貿港區考察環境，準備租用廠房設置化學品物流中心。

葉鈞耀說，自貿港經營5年來，在兩岸直航及經濟合作架構協議 ( ECFA ) 生效後，「效益正逐漸發酵」。尤其政府鬆綁法令、降低營所稅、簡化相關作業流程等，更可提高競爭力。

此行由中央政府帶隊，讓台印兩地優質廠商直接接觸。親自走一趟之後，他發現印度確有許多商機，「若以後政府再帶隊，每團都要參加」。但他希望經建會之外，自貿港的目的事業主管機關交通部，尤其民航局，更要積極協助招商。

與此同時，以非晶矽製程為核心、開發薄膜太陽能電池模組的旭能光電公司也傳出捷報。副董事長歐政豪昨天臨時脫隊，自孟買飛往海得拉巴 ( Hyderabad ) 與潛在客戶面談；最後分別敲定將與5家印商合作，在古茶拉底省和安德拉省 ( Andhra Pradesh ) 提供技術生產模組，或出售模組給印商。

他說，這次洽談後，有意向旭能光電採購模組的印商，裝置容量達10MW（百萬瓦）；擁有政府電力購買協議（PPA）的業者，預定今年9月完成建置。

去年在古茶拉底省提供印商40MW裝置容量後，旭能光電已在本地市場打響口碑。歐政豪指出，印度電力需求很大，估計未來12至16個月，至少還會有100MW的生意可以做。

Edited 1 time(s). Last edit at 02/25/2011 03:27AM by HP.

---

HP / March 01, 2011 11:01PM

[行政院印度招商：台印互補 合作空間大 \(2011.02\)](#)

（中央社記者何宏儒新德里特稿）

「行政院印度招商參訪團」結束6天行程返台。經建會主委劉憶如說，雙方互補性與合作空間，隨行程一站一站越來越具體；將擬定台印關係明確目標，「相信以後將會常常來印度」。

率團抵印招商的行政院經濟建設委員會主任委員劉憶如，25日晚間返台登機前，在新德里國際機場高興地說，「後面幾天行程，很多團員都大膽嘗試印度餐廳供應的冰淇淋。結果一直到搭機回台之前，全團還是100%健康，沒有人生病。印度的環境其實並不像許多人所講的那麼嚴重。」

其實，需要「大膽嘗試」的，絕不只是印度冰淇淋。

參團第5次抵印的東元集團會長黃茂雄，此行決定投資印度，在古茶拉底（Gujarat）省設立馬達廠。他認為，印度是未開拓的新大陸，是「兵家必爭之地，一定要到」，台商應該看長一點，早點前來瞭解週全，然而再加速、加碼，「紙上談兵、道聽塗說，將會錯失良機」。他建議「勇敢地先播個小小的種」。

台灣區電機電子工業同業公會理事長焦佑鈞則是第6度來印。他對「北印金三角」德里、齋浦爾（Jaipur）、阿格拉（Agra），以及瓦拉納西（Varanasi）、菩提迦耶（Bodh Gaya）等觀光勝地的歷史文化背景如數家珍。但問到如何佈局印度時，他卻坦承，過去未仔細思考過來印拓展事業。

在這次首度商務考察過程中，焦佑鈞說他「一邊考察一邊思考可行的方向」，回去之後必須開始仔細研究佈局印度。

他認為，在印度建立外銷型的資訊科技（IT）產業，將面臨與中國競爭的問題，價值不高。如何引進台灣的關鍵性零組件進入印度，發展本土製造業、增加本地就業，同時將產品銷售廣大內需市場，需要再做功課。

語言、文化有隔閡，是台商佈局中國大陸和印度最大差異，也讓部分台商不願前來，或不願以100%投資的方式進入印度。焦佑鈞強調，這也凸顯尋找可信賴合作夥伴的重要性。他認為，雙方合作應從共建1個平台做起，讓企業相互認識、瞭解，進而建立合作關係。

劉憶如說，從印度市場規模和成長速度來看，台印經貿現況「實在跟它應該要有的關係相距太遠太遠」。她指出，此行拜會多個印度官方、民間機構，「相見恨晚」是雙方共同的感受。

她說，對印度來講，台灣高科技發展成就令其佩服，台灣品牌在印度很有名氣；對台灣而言，大家都說印度是金磚四國之一，很多人也股資印股，但實質投資與策略聯盟卻又很少。

劉憶如說，「此行將是未來長遠合作的起點。這種感覺就像失散很久，又重新找到一樣」。她還表示，「相信以後會常常來印度」。

返台之後，經建會將擬定台印關係具體目標、產業合作方式，並規劃目標市場。由於此行雙方互動正面，許多團員期盼深化接觸層面，尤其希望能有更多一對一產業洽談的機會。劉憶如說，目前規劃10月再度來印。

---